

# Freedom2Act Portfolio Management™

*Skab fremdrift i de mest  
værdifulde kundesegmenter*



# Freedom2Act Sales Portfolio Management™

*Hvis du vil opnå:*

- *Bedre udnyttelse af salgsressourser .....*
- *Optimeret udvælgelse af de bedste og mest profitable emner .....*
- *Fuld udnyttelse af de mest værdifulde kunde segmenter .....*
- *Øget fremdrift i salgspipelinen .....*

# Problemet

---

## ■ **Situationen**

- Kunderne kræver mere og mere bevis før køb
- Beslutninger om ordre tager længere tid
- Ikke alle ordre er værd at “gå” efter
- Konkurrencen er stigende

## ■ **Og det betyder**

- Omkostninger til salget er øget
- Salgs ressourserne bliver spredt og for små
- Win rate fortsætter med at falde

## ■ **Så hvordan vil du fokuserer på de muligheder**

- Der er værd at gå efter?
- Som du kan vinde?

# Analyse

---

- **Salgskvalifikation er mere vigtig end nogensinde**
  - Maksimering af salgseffektivitet:
    - Fokuser på de muligheder der kan vindes
    - Drop de muligheder der ikke kan vindes( eller ikke er værd at vinde)
  - Forecasting:
    - Brug et forecast som din forretning kan stole på
    - Performance management
    - Hvem i salgsteamet gør det rigtige?
    - Få kortlagt hvem der er de svage i salgsteamet

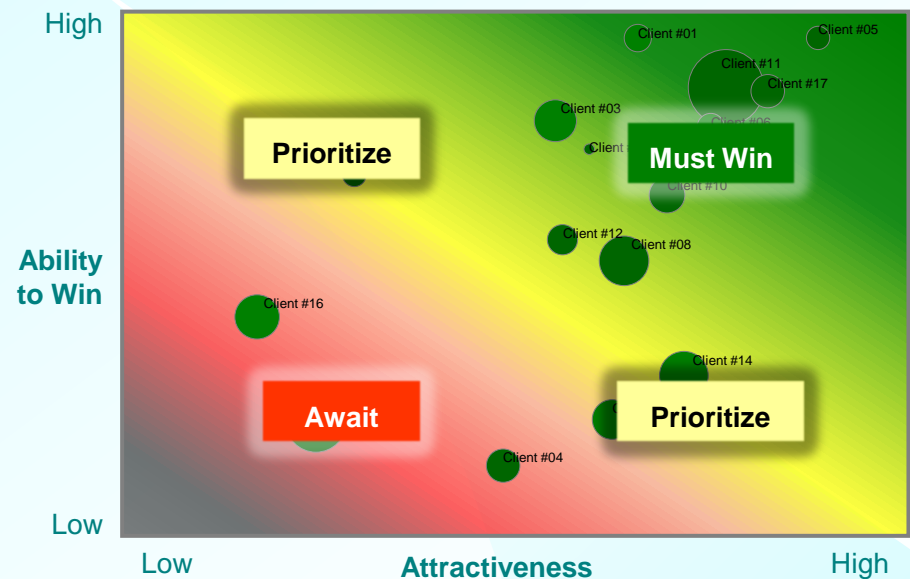
*The Freedom2Act Sales Portfolio Management™, Forøget salgssucces gennem systematisk kvalifikation, planlægning, og salgsledelse med fokus på at skabe fremdrift i de mest værdifulde muligheder.*

## ■ Applikationer:

- Kvalifikation af salgsmuligheder
- Fokus på profitable kunder
- Udvikling af strategi og “accounts”

# Kvalifikation af salgsmuligheder

- Reducer omkostningerne ved salg ved analyse af muligheder
  - Objektivt og konsistent
    - Alle salgs muligheder bliver analyseret vedvarende
    - Let forståelig grafisk præsentation
    - Spot på de gode salgsmuligheder
    - Spot på de dårlige salgsmuligheder
    - Forecasting der kan stoles på



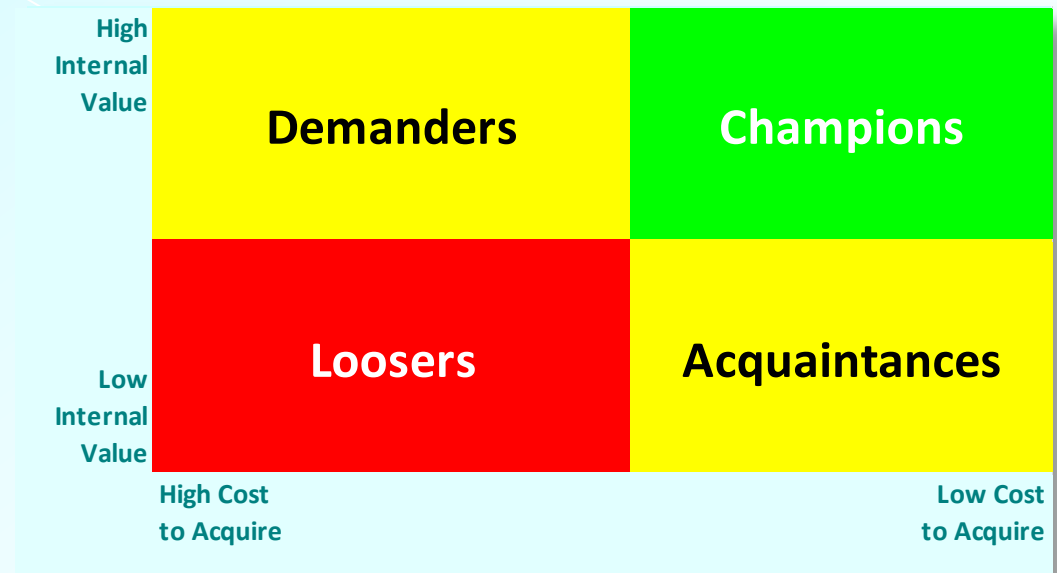
# Fokus på profitable kunder

## ■ Forøg profitabiliteten ved at analyserer kunderne:

SEE HOW

- **Champions:**  
*Lav omkostning/høj værdi*
- **Demanders:**  
*Høj omkostning/høj værdi*
- **Acquaintances:**  
*Lav omkostning/høj værdi*
- **Losers:**  
*Høj omkostning/høj værdi*

## ■ Fokuser på de rette kunder

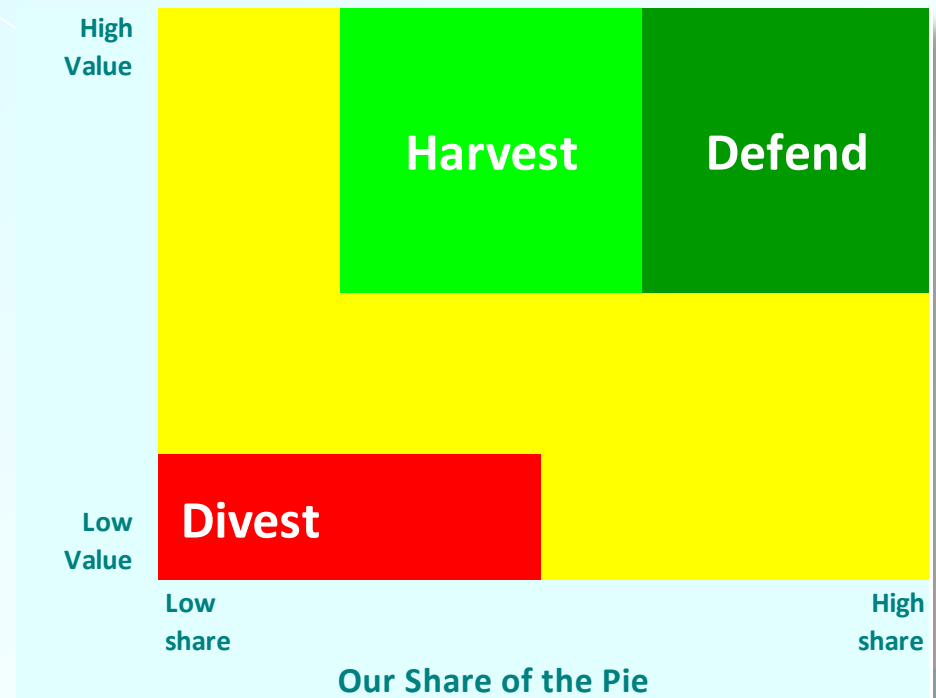


# Strategi og segment udvikling

## ■ Hvilke kunder skal der investeres i /satses på

SEE HOW

- Systemet viser hvilke kunder, der har vækstpotentiale
- ... og hvilke kunder, der skal sættes ind overfor
- ... og hvilke kunder, der i virkeligheden har et meget lille potentiale



# Økonomi

## ■ Freedom2Act vil give dig:

- Forøget kundevinding  
... større omsætning
- Reducerede marketingsomkostninger  
... større indtjening
- Reducerede tab på kunder  
... mere profitabel
- Fokuseret ressourceindsats  
... større omsætning med bedre EBIT

## ■ Resultatet:

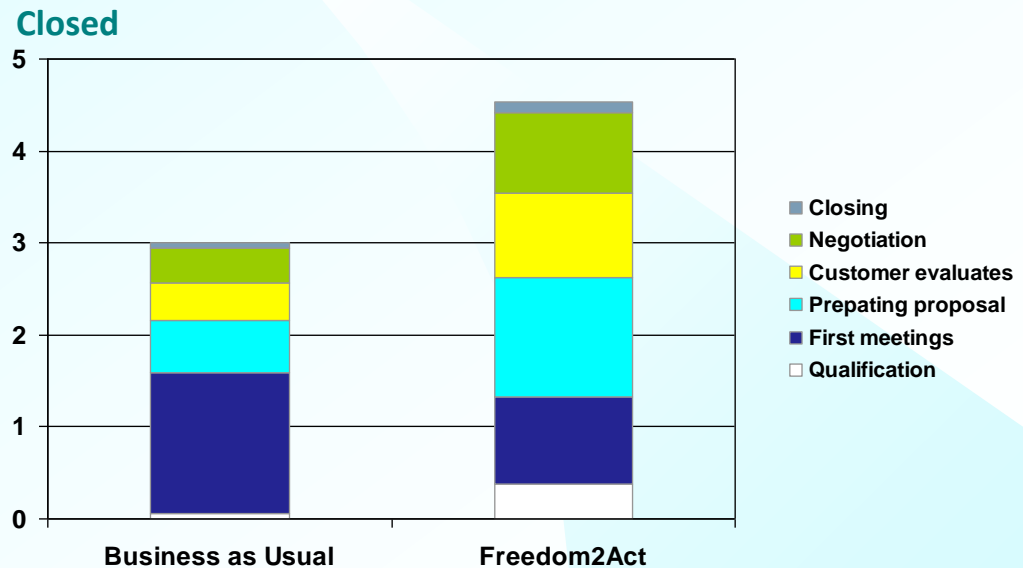
- ROI af Freedom2Act er mere end 10 større end omkostningerne til etablering



# Customer Case

*“We increased the efficiency of our sales force by 50 pct. by systematically identifying the most interesting sales opportunities in terms of value and profitability.*

*Applying the dynamic and "easy-to-use" sales tool we were able to quickly select the best 30 targets from a list of 150 potential sales opportunities.”*



# Kunder har sagt:

- *“Let at bruge – øjeblikkelige resultater”*
- *“Forbedret kvalificering baseret på objektive kriterier”*
- *“Nem identifikation af attraktive muligheder”*
- *“Klar identifikation af de lavt hængende frugter”*
- *“Fokus på hvor og hvilke indsatser, der er nødvendige”*
- *“Hurtig udlugning af kundeemner, der ikke fører til noget”*
- *“Værktøjet gav mig en klar indikation af hvad jeg skulle vælge i en svær kundesituation”*
- *“Et relevant produkt for enhver sælger.  
Det giver et øjeblikkeligt overblik over kunder efter besvarelse af få, men relevante salgsmæssige kvalificeringsspørgsmål”*



# Hvad opnår jeg med Freedom2Act PortfolioManagement™

- *Systematisk kvalificering af de mest værdifulde salgsmuligheder*
- *Systematisk kvalificering af de mest værdifulde segmenter*
- *Fokus på salgsplanlægning og fremdrift*
- *Hurtige resultater!*



# Udvalgte Freedom2Act referencer



Hvis du vil vide mere om så send  
en e-mail til  
[freedom2act.com](mailto:freedom2act.com)